



**DEPARTEMEN PENDIDIKAN NASIONAL
UJIAN NASIONAL
TAHUN PELAJARAN 2008/2009**

**LEMBAR PENILAIAN
PRAKTIK KEJURUAN**

Satuan Pendidikan : Sekolah Menengah Kejuruan (SMK)
 Program Keahlian : PENJUALAN
 Kode : F – 027
 Alokasi Waktu : 18,5 jam
 Bentuk Soal : Penugasan Praktek Penjualan

Nomor Peserta

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Nama Peserta :

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
I	Persiapan Kerja Tugas Proposal				
	1.1. Menyiapkan alat tulis: ballpoint, folio garis, penggaris dan tip ex				
	1.2. Menyiapkan alat hitung : kalkulator				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas Komputer				
	1.1 Menyiapkan mesin komputer				
	1.1.1 Program Microsoft word				
	1.1.2. Program Microsoft excell				
	1.2 Memeriksa printer yang digunakan				
	1.2.1 Kertas print out				
	1.2.2 Data switch antara komputer dengan <i>printer</i>				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas Presentasi				
	1.1. Menyiapkan penampilan diri				
	1.1.1. Ketenangan diri				
	1.1.2. Keserasian penampilan				
	1.1.3.				
	1.1.4.				
	1.2 Menyiapkan bahan paparan				
1.2.1. Media paparan					

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	1.2.2. <i>Print out</i> proposal				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas <i>Price Labelling</i>				
	1.1. Menyiapkan peralatan <i>price labelling</i>				
	1.1.1. Memeriksa/memasang kertas stiker/label roll				
	1.1.2. Memeriksa kondisi tinta				
	1.2. Mencocokkan barang dengan soal				
	1.2.1. Memeriksa barang baik jumlah barang maupun jenisnya.				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas <i>Display</i>				
	1.1. Menyiapkan media display yang akan digunakan				
	1.1.1. Sesuai ketentuan yang disyaratkan				
	1.1.2. Dekorasi terhadap media display				
	1.2. Menyiapkan barang yang akan di display				
	1.2.1. Jumlah barang				
	1.2.2. Jenis barang				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas Promosi & Negosiasi				
	1.1. Menyiapkan penampilan diri				
	1.1.1. Ketenangan diri				
	1.1.2. Keserasian penampilan				
	1.2. Menyiapkan produk yang akan ditawarkan				
	1.2.1. Pengetahuan <i>product knowledge</i>				
	1.2.2. <i>Discount</i> yang akan diberikan				
	Skor Komponen :				
	Persiapan Kerja Tugas <i>Cash Register</i>				
	1.1. Menyiapkan peralatan <i>Cash Register</i>				
	1.1.1. Memeriksa/memasang kertas roll struk				
	1.1.3. Mampu mengetahui fungsi <i>tuts</i>				

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	1.2. Menyiapkan keranjang dan plastik pembungkus				
	1.2.1 Memeriksa kelayakan keranjang belanja				
	1.2.2 Memeriksa Plastik pembungkus				
	1.3. Menyiapkan uang kembalian				
	1.3.1. Memeriksa uang dalam bentuk logam dengan nominal kecil				
	1.3.2. Memeriksa uang kertas dgn nominal yang lebih besar				
	Skor Komponen :				
II	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Proposal :				
	2.1. Mampu menuangkan ide dan gagasan ke dalam kerangka proposal standar				
	2.1.1. Merencanakan pasar				
	2.1.2. Ketajaman membaca peluang				
	2.1.3. Perencanaan Bisnis				
	2.1.4. Urutan standar penulisan proposal yang baik dan benar				
	Skor Komponen :				
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Komputer :				
	2.1. Mampu mengoperasikan komputer				
	2.1.1 Program Microsoft word				
	2.1.2. Program Microsoft excell				
	2.2. Mampu melakukan <i>print out</i>				
	2.1.1 Program Microsoft word				
	2.1.2. Program Microsoft excell				
	Skor Komponen :				
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Presentasi :				
	2.1. Kemampuan mengutarakan gagasan				
	2.1.1. Kelancaran mengutarakan ide				
	2.1.2. Kesesuaian pola pikir dengan maksud dan tujuan				
	2.2. Kemampuan komunikasi dan bahasa				
	2.2.1. Konsistensi pemakaian kaidah bahasa				
	2.2.2. Kemampuan menterjemahkan pertanyaan dengan jawaban				
	2.3. Kemampuan argumentasi				

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	2.3.1. Kelengkapan jawaban atas dasar teori				
	2.3.2. Kemampuan memberikan jawaban yang argumentatif dan logis				
	Skor Komponen :				
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Price Labelling				
	2.1. Mampu mengoperasikan peralatan Price labelling				
	2.1.1. Mampu mengatur angka, untruk kode dan harga yang ada di mesin				
	2.2. Menempelkan stiker pada barang sesuai dengan ketentuan yang berlaku				
	2.2.1. Mencocokkan harga yang ada pada soal dengan tuts angka pada mesin				
	2.2.2. Menempelkan stiker harga pada barang yang dimaksud				
	Skor Komponen :				
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Display :				
	2.1. Ketepatan Pengelompokkan barang				
	2.2. Ketepatan penataan warna dan cahaya				
	2.3. Mudah dilihat, terjangkau dan atraktif				
	2.4. Komunikasi				
	2.5. kreatifitas				
	2.6. Kesesuaian aksesoris <i>display</i>				
	Skor Komponen :				
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Promosi dan Negosiasi :				
	2.1. Pengetahuan Produk				
	2.2. Pengetahuan Penetapan Harga Jual				
	2.3. Cara Menawarkan				
	2.4. Cara menanggapi keluhan				
	2.5. Memotivasi dalam pengambilan keputusan				
	2.6. Strategi <i>discount</i>				
	Skor Komponen :				

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Cash Register				
	2.1. Mampu mengoperasikan peralatan <i>Cash Register</i>				
	2.1.1. Mampu menginput nominal harga barang sesuai dengan jenis barang				
	2.1.2. Mampu menggunakan semua fungsi <i>tuts</i> yang ada				
	2.2. Mampu melayani pelanggan				
	2.2.1. Membungkus barang dengan benar				
	2.2.2. Menyerahkan barang dengan baik dan benar				
	Skor Komponen :				
III	Hasil Kerja Proposal				
	3.1. Kejelasan maksud dan tujuan penulisan				
	3.2. Kejelasan perhitungan laba rugi				
	3.3. Penyertaan proyeksi laporan keuangan				
	Skor Komponen :				
	Hasil Kerja Komputer				
	3.1. Kebenaran proses kerja				
	3.2. Kebenaran hasil kerja				
	3.3. Kerapihan hasil kerja				
	Skor Komponen :				
	Hasil Kerja Presentasi				
	3.1. Kemampuan melakukan paparan				
	3.2. <i>Body language</i> / gerak tubuh				
	3.3. Penguasaan materi keseluruhan				
	Skor Komponen :				
	Hasil Kerja Price Labelling				
	3.1. Ketetapan nominal harga yang di tempel pada barang				
	3.2. Ketepatan penempelan letak stiker harga pada barang				
	Skor Komponen :				
	Hasil Kerja Display				
	3.1. Kerapihan penataan barang				
	3.2. Kesesuaian bentuk, warna dan harga				
	3.3. Kesesuaian dengan dekorasi				
	Skor Komponen :				

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	Hasil Kerja Promosi & Negosiasi				
	3.1. Kemampuan menjelaskan <i>product knowledge</i>				
	3.2. Kemampuan melakukan proses tawar menawar				
	Skor Komponen :				
	Hasil Kerja Cash Register				
	3.1. Kebenaran hasil perhitungan				
	3.2. Kerapihan kerja				
	3.3. Ketepatan Pengemasan				
	Skor Komponen :				
IV	Sikap Kerja Proposal				
	4.1. Kerapihan kerja				
	4.2. Ketelitian kerja				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Komputer				
	4.1. Penggunaan komputer sesuai prosedur				
	4.2. Kerapihan kerja				
	4.3. Ketelitian kerja				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Presenstasi				
	4.1. Kerapihan kerja				
	4.2. Ketelitian kerja				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Price Labelling				
	4.1. Penggunaan alat <i>price labelling</i>				
	4.2. Kerapihan kerja				
	4.3. Ketelitian kerja				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Display				
	4.1. Kerapihan kerja				
	4.2. Ketelitian kerja				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Promosi & Negosiasi				
	4.1. Kerapihan kerja				
	4.2. Ketelitian kerja				
	4.3. Kejujuran				
	Skor Komponen :				
	Sikap Kerja Cash Register				
	4.1. Penggunaan alat <i>cash register</i>				
	4.2. Kerapihan kerja				
	4.3. Ketelitian kerja				

No	Komponen/Subkomponen Penilaian	Pencapaian Kompetensi			
		Tidak	Ya		
			7,0-7,9	8,0-8,9	9,0-10
1	2	3	4	5	6
	Skor Komponen :				
V	Waktu Proposal				
	5.1. Kecepatan				
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu				
	Skor Komponen :				
	Waktu Komputer				
	5.1. Kecepatan				
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu				
	Skor Komponen :				
	Waktu Presentasi				
5.1. Ketepatan dengan standar waktu					
Skor Komponen :					
Waktu Price labelling					
5.1. Kecepatan					
5.2. Ketepatan dengan standar waktu					
Skor Komponen :					
Waktu Display					
5.1. Kecepatan					
5.2. Ketepatan dengan standar waktu					
Skor Komponen :					
Waktu Promosi & Negosiasi					
5.1. Kecepatan					
5.2. Ketepatan dengan standar waktu					
Skor Komponen :					
Waktu Cash Register					
5.1. Kecepatan					
5.2. Ketepatan dengan standar waktu					
Skor Komponen :					

Keterangan :

Skor masing-masing komponen penilaian ditetapkan berdasarkan perolehan skor terendah dari subkomponen penilaian

Perhitungan nilai praktik (NP) :

	Prosentase Bobot Komponen Penilaian					Nilai Praktik (NP)
	Persiapan	Proses	Sikap Kerja	Hasil	Waktu	\sum NK
	1	2	3	4	5	6
Bobot (%)	10	25	15	40	10	

Skor Komponen						
NK						

Keterangan:

- Bobot diisi dengan prosentase setiap komponen. Besarnya prosentase dari setiap komponen ditetapkan secara proposional sesuai karakteristik program keahlian.
- NK = Nilai Komponen, perkalian dari bobot dengan skor komponen
- NP = penjumlahan dari hasil perhitungan nilai komponen
- Jenis komponen penilaian (persiapan, proses, sikap kerja, hasil, dan waktu) disesuaikan dengan karakter program keahlian.

....., 2009

Penilai 1/ Penilai 2 ^{*)}

*) Coret yang tidak perlu

KRITERIA PENILAIAN PRAKTIK KEJURUAN

Satuan Pendidikan : Sekolah Menengah Kejuruan (SMK)
 Program Keahlian : PENJUALAN
 Kode : **F – 027**
 Alokasi Waktu : 1110 menit
 Bentuk Soal : Penugasan Praktek Penjualan

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
I.	Persiapan Kerja Tugas Proposal		
	1.1. Menyiapkan alat tulis: ballpoint, folio garis, penggaris dan tip ex	<ul style="list-style-type: none"> • Lengkap, • Kurang lengkap, • Ada, • Tidak ada 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.2. Menyiapkan alat hitung: kalkulator		
	Persiapan Kerja Tugas Komputer		

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	1.1 Menyiapkan mesin komputer 1.1.1 Program Microsoft word 1.1.2. Program Microsoft excell 1.2 Memeriksa printer yang digunakan 1.2.1 Kertas print out 1.2.2 Data switch antara komputer dengan <i>printer</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah <ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak 9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Persiapan Kerja Tugas Presentasi 1.1.Menyiapkan penampilan diri 1.1.1. Ketenangan diri 1.1.2. Keserasian penampilan 1.2. Menyiapkan bahan paparan 1.2.1. Media paparan 1.2.2. <i>Print out</i> proposal	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat tenang, • Cukup tenang, • Kurang tenang • Gugup <ul style="list-style-type: none"> • Sangat serasi, • Cukup serasi, • Kurang serasi, • Tidak serasi <ul style="list-style-type: none"> • Sangat baik, • Cukup baik, • Kurang baik, • Tidak ada <ul style="list-style-type: none"> • Sangat baik, • Cukup baik, • Kurang baik, • Tidak ada 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak 9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak 9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Persiapan Kerja Tugas Price Labelling 1.1. Menyiapkan peralatan <i>price labelling</i> 1.1.1. Memeriksa/me pasang kertas stiker/label roll 1.1.2 Memeriksa kondisi tinta 1.2. Mencocokkan barang dengan soal	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	1.2.1. Memeriksa barang baik jumlah barang maupun jenisnya.	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Persiapan Kerja Tugas Display		
	1.1 Menyiapkan media display yang akan digunakan		
	1.1.1. Sesuai ketentuan yang disyaratkan	<ul style="list-style-type: none"> • Lengkap dan sesuai, • Kurang lengkap dan sesuai, • Ada dan sesuai, • Tidak ada 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.1.2. Dekorasi terhadap media display		
	1.2. Menyiapkan barang yang akan di display		
	1.2.1. Jumlah barang	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.2.2. Jenis barang		
	Persiapan Kerja Tugas Promosi & Negosiasi		
	1.1. Menyiapkan penampilan diri		
	1.1.1. Ketenangan diri	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat tenang, • Cukup tenang, • Kurang tenang • Gugup 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.1.2. Keserasian penampilan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat serasi, • Cukup serasi, • Kurang serasi, • Tidak serasi 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.2. Menyiapkan produk yang akan ditawarkan		
	1.2.1. Pengetahuan <i>product knowledge</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.2.2. <i>Discount</i> yang akan diberikan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat tepat, • Cukup tepat, • Kurang tepat, • Tidak tepat 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Persiapan Kerja Tugas Cash Register		

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	1.1. Menyiapkan peralatan <i>Cash Register</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak 9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	1.1.1 Memeriksa/me pasang kertas roll struk		
	1.1.2. Mampu mengetahui fungsi <i>tuts</i>		
	1.2. Menyiapkan keranjang dan plastik pembungkus		
	1.2.1.Memeriksa kelayakan keranjang belanja		
	1.2.3.Memeriksa Plastik pembungkus		
	1.3. Menyiapkan uang kembalian		
	1.3.1. Memeriksa uang dalam bentuk logam dengan nominal kecil		
	1.3.2. Memeriksa uang kertas dgn nominal yang lebih besar	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
II	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Proposal :		
	2.1. Mampu menuangkan ide dan gagasan ke dalam kerangkaproposal standar		
	2.1.1. Merencanakan pasar	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat akurat, • Cukup akurat, • Kurang akurat, • Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.1.2. Ketajaman membaca peluang		
	2.1.3. Perencanaan Bisnis		
	2.1.4. Urutan standar penulisan proposal yang baik dan benar		
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Komputer :		
	2.1. Mampu mengoperasikan komputer		
	2.1.1 Program Microsoft word	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, 	9,0 – 10

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	2.1.2. Program Microsoft excell	<ul style="list-style-type: none"> • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Mampu melakukan <i>print out</i>		
	2.1.1 Program Microsoft word	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.1.2. Program Microsoft excell		
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Presentasi :		
	2.1. Kemampuan mengutarakan gagasan		
	2.1.1. Kelancaran mengutarakan ide	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat lancar, • Cukup lancar, • Kurang lancar, • Tidak lancar. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.1.2. Kesesuaian pola pikir dengan maksud dan tujuan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat sesuai, • Cukup sesuai, • Kurang sesuai, • Tidak sesuai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Kemampuan komunikasi dan bahasa		
	2.2.1. Konsistensi pemakaian kaidah bahasa	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat konsisten, • Cukup konsisten, • Kurang konsisten, • Tidak konsisten. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2.2. Kemampuan menterjemahkan pertanyaan dengan jawaban	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat akurat, • Cukup akurat, • Kurang akurat, • Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.3. Kemampuan argumentasi		
	2.3.1. Kelengkapan jawaban atas dasar teori	<ul style="list-style-type: none"> • Lengkap dan benar, • Kurang lengkap tapi benar, • Kurang lengkap, kurang benar, • Tidak lengkap, salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.3.2. Kemampuan memberikan jawaban yang argumentatif dan logis	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat akurat, • Cukup akurat, • Kurang akurat, • Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Price Labelling		

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	2.1. Mampu mengoperasikan peralatan Price labelling		
	2.1.1. Mampu mengatur angka, untuk kode dan harga yang ada di mesin	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Menempelkan stiker pada barang sesuai dengan ketentuan yang berlaku		
	2.2.1. Mencocokkan harga yang ada pada soal dengan tuts angka pada mesin	<ul style="list-style-type: none"> • Serasi dan benar, • Kurang serasi tapi benar, • Kurang serasi, kurang benar, • Tidak serasi dan salah. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2.2. Menempelkan stiker harga pada barang yang dimaksud		
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Display :		
	2.1. Ketepatan Pengelompokkan barang	<ul style="list-style-type: none"> • Cepat dan benar, • Lambat tapi benar, • Cepat tapi kurang benar, • Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Ketepatan penataan warna dan cahaya	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat akurat, • Cukup akurat, • Kurang akurat, • Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.3. Mudah dilihat, terjangkau dan atraktif	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat komunikatif, • Cukup komunikatif • Kurang , komunikatif • Tidak. komunikatif 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.4. Komunikasi	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat kreatif, • Cukup kreatif, • Kurang kreatif , • Tidak kreatif 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.5. kreatifitas	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat sesuai, • Cukup sesuai, • Kurang sesuai, • Tidak sesuai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.6. Kesesuaian aksesoris <i>display</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Promosi dan Negosiasi :		
	2.1. Pengetahuan Produk	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Pengetahuan Penetapan Harga Jual		

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	2.3. Cara Menawarkan	<ul style="list-style-type: none"> Benar dan etis, 	9,0 – 10
	2.4. Cara menanggapi keluhan	<ul style="list-style-type: none"> Benar tapi kurang etis, 	8,0 – 8,9
	2.5. Memotivasi dalam pengambilan keputusan	<ul style="list-style-type: none"> Kurang benar tapi etis, Salah dan tidak etis 	7,0 – 7,9 Tidak
	2.6. Strategi <i>discount</i>	<ul style="list-style-type: none"> Sangat tepat, Cukup tepat, Kurang tepat, Tidak tepat 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Proses (Sistematika & Cara Kerja) Cash Register		
	2.1. Mampu mengoperasikan peralatan <i>Cash Register</i>		
	2.1.1. Mampu menginput nominal harga barang sesuai dengan jenis barang	<ul style="list-style-type: none"> Cepat dan benar, Lambat tapi benar, Cepat tapi kurang benar, Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.1.2. Mampu menggunakan semua fungsi <i>tuts</i> yang ada	<ul style="list-style-type: none"> Sangat menguasai, Cukup menguasai, Kurang menguasai, Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2. Mampu melayani pelanggan		
	2.2.1. Membungkus barang dengan benar	<ul style="list-style-type: none"> Cepat dan benar, Lambat tapi benar, Cepat tapi kurang benar, Lambat dan salah 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	2.2.2. Menyerahkan barang dengan baik dan benar	<ul style="list-style-type: none"> Benar dan etis, Benar tapi kurang etis, Kurang benar tapi etis, Salah dan tidak etis 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
III	Hasil Kerja Proposal		
	3.1. Kejelasan maksud dan tujuan penulisan	<ul style="list-style-type: none"> Sangat jelas, Cukup jelas, 	9,0 – 10 8,0 – 8,9
	3.2. Kejelasan perhitungan laba rugi	<ul style="list-style-type: none"> Kurang jelas, Tidak jelas. 	7,0 – 7,9 Tidak
	3.3. Penyertaan proyeksi laporan keuangan	<ul style="list-style-type: none"> Sangat akurat, Cukup akurat, Kurang akurat, Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Komputer		
	3.1. Kebenaran proses kerja	<ul style="list-style-type: none"> Sangat benar, 	9,0 – 10

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	3.2. Kebenaran hasil kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Cukup benar, • Kurang benar, • Tidak benar. 	8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.3. Kerapihan hasil kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Presentasi		
	3.1. Kemampuan melakukan paparan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat baik, • Cukup baik, • Kurang baik, • Tidak baik. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.2. <i>Body language</i> / gerak tubuh	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat luwes, • Cukup luwes, • Kurang luwes, • Tidak luwes. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.3. Penguasaan materi keseluruhan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Price Labelling		
	3.1. Ketepatan nominal harga yang di tempel pada barang	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat tepat, • Cukup tepat, 	9,0 – 10 8,0 – 8,9
	3.2. Ketepatan penempelan letak stiker harga pada barang	<ul style="list-style-type: none"> • Kurang tepat, • Tidak tepat 	7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Display		
	3.1. Kerapihan penataan barang	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.2. Kesesuaian bentuk, warna dan harga	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat sesuai, • Cukup sesuai, 	9,0 – 10 8,0 – 8,9
	3.3. Kesesuaian dengan dekorasi	<ul style="list-style-type: none"> • Kurang sesuai, • Tidak sesuai. 	7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Promosi & Negosiasi		
	3.1. Kemampuan menjelaskan <i>product knowledge</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat menguasai, • Cukup menguasai, • Kurang menguasai, • Tidak menguasai. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	3.2. Kemampuan melakukan proses tawar menawar	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat baik, • Cukup baik, • Kurang baik, • Tidak baik. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Hasil Kerja Cash Register		
	3.1. Kebenaran hasil perhitungan	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat akurat, • Cukup akurat, • Kurang akurat, • Tidak akurat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.2. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	3.3. Ketepatan Pengemasan	<ul style="list-style-type: none"> • Benar dan rapih, • Benar tapi kurang rapih • Kurang benar, kurang rapih, • Salah dan tidak rapih 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
IV	Sikap Kerja Proposal		
	4.1. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Sikap Kerja Komputer		
	4.1. Penggunaan komputer sesuai prosedur		
	4.2. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.3. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Sikap Kerja Presenstasi		

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	4.1. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Sikap Kerja Price Labelling		
	4.1. Penggunaan alat <i>price labelling</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sesuai prosedur dan hati-hati, • Sesuai prosedur, kurang hatihati, • Sesuai prosedur, tidak hati-hati, • Tidak sesuai prosedur dan tidak hati-hati. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.3. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Sikap Kerja Display		
	4.1. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Sikap Kerja Promosi & Negosiasi		
	4.1. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	4.3. Kejujuran		
	Sikap Kerja Cash Register		
	4.1. Penggunaan alat <i>cash register</i>	<ul style="list-style-type: none"> • Sesuai prosedur dan hati-hati, • Sesuai prosedur, kurang hatihati, • Sesuai prosedur, tidak hati-hati, • Tidak sesuai prosedur dan tidak hati-hati. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.2. Kerapihan kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat rapih, • Cukup rapih, • Kurang rapih, • Tidak rapih. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	4.3. Ketelitian kerja	<ul style="list-style-type: none"> • Sangat teliti, • Cukup teliti, • Kurang teliti, • Tidak teliti. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
V	Waktu Proposal		
	5.1. Kecepatan	<ul style="list-style-type: none"> • Lebih cepat, • Tepat standar waktu, • Kurang tepat, • Tidak tepat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu		
	Waktu Komputer		
	5.1. Kecepatan	<ul style="list-style-type: none"> • Lebih cepat, • Tepat standar waktu, • Kurang tepat, • Tidak tepat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu		
	Waktu Presentasi		
	5.1. Ketepatan dengan standar waktu	<ul style="list-style-type: none"> • Tepat standar waktu, • Sedikit lebih lama, • Sedikit lebih cepat, • Tidak tepat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Waktu Price labelling		
	5.1. Kecepatan	<ul style="list-style-type: none"> • Lebih cepat, • Tepat standar waktu, • Kurang tepat, • Tidak tepat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu		
	Waktu Display		
	5.1. Kecepatan	<ul style="list-style-type: none"> • Lebih cepat, 	9,0 – 10

No.	Komponen/Subkomponen Penilaian	Indikator	Skor
1	2	3	4
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu	<ul style="list-style-type: none"> • Tepat standar waktu, • Kurang tepat, • Tidak tepat. 	8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Waktu Promosi & Negosiasi		
	5.1. Ketepatan dengan standar waktu	<ul style="list-style-type: none"> • Tepat standar waktu, • Sedikit lebih lama, • Sedikit lebih cepat, • Tidak tepat. 	9,0 – 10 8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak
	Waktu Cash Register		
	5.1. Kecepatan	<ul style="list-style-type: none"> • Lebih cepat, 	9,0 – 10
	5.2. Ketepatan dengan standar waktu	<ul style="list-style-type: none"> • Tepat standar waktu, • Kurang tepat, • Tidak tepat. 	8,0 – 8,9 7,0 – 7,9 Tidak

Keterangan:

- 1 : Diisi nomor Komponen/Subkomponen
- 2 : Diisi Subkomponen /KD
- 3 : Diisi Indikator keberhasilan dari setiap Subkomponen dan diberikan gradasi keberhasilan untuk memberikan grade (9,0-10; 8,0-8,9; 7,0-7,9; Tidak)
- 4 : Diisi skor perolehan setiap Subkomponen. (9,0-10; 8,0-8,9; 7,0-7,9; Tidak) sesuai dengan tingkat pencapaian indikator